

2) **Riesgos sociales o conflictos potenciales:**

Categoría de Riesgo	Descripción del Riesgo	Probabilidad	Impacto	Nivel de Riesgo	Estrategia de Mitigación
Financiero	Arrastre de Deuda Acumulada: Que el pago de planillas pendientes de 2021-2025 asfixie la liquidez para iniciar los 71 nuevos proyectos.	Alta	Crítico	Extremo	Priorizar la conciliación de saldos devengados y establecer un cronograma de pagos escalonado que no comprometa el inicio de obras 2026.
Operativo	Procesos de Licitación Desiertos: Repetir la tendencia de 2025 (7.14% desiertas) por presupuestos desactualizados frente a costos de materiales.	Media	Alto	Alto	Realizar un análisis de precios unitarios actualizado antes de la publicación en el SICOES, ajustando los presupuestos de inversión vial.
Legal / Contratos	Insolvencia de Contratistas: Adjudicación a empresas sin capacidad financiera que deriven en nuevas "Resoluciones de Contrato".	Media	Crítico	Alto	Endurecer los requisitos de solvencia técnica y financiera en los JDRs y realizar fiscalización semanal desde el inicio de la obra.
Territorial	Conflictividad Social: Paralización de obras en distritos específicos (como el D-16) por demandas sociales no atendidas en la transición.	Baja	Medio	Moderado	Fortalecer la socialización "puerta a puerta" y las auditorías sociales para asegurar el consenso vecinal antes de movilizar maquinaria.
Ambiental	Retraso por Emergencias Climáticas: Afectación a las obras de drenaje y muros de contención por eventos climáticos extremos.	Media	Alto	Alto	Ejecutar de manera inmediata el 5.64% del presupuesto de servicios en limpieza de sumideros y mantenimiento preventivo antes de la época de lluvias.
Administrativo	Cuello de Botella en Adjudicación: Que el 94.36% de proyectos en etapa inicial sufran retrasos burocráticos en la transición administrativa.	Alta	Medio	Alto	Implementar una "vía rápida" administrativa para la aprobación de contratos de proyectos de impacto inmediato (mejoramiento vial y salud).